

Neuaufgabe

„[...] eine praktisch höchst wertvolle, dabei flüssig geschriebene Arbeitshilfe mit hohem Mehrwert für die Praxis des internationalen Kauf- und Vertriebsrechts. [...] Zur Anschaffung wärmstens empfohlen!“

Prof. Dr. Christoph Ann, LL.M. (Duke Univ.) zur Voraufgabe, in: NJW 1-2/2017



Dieser unverzichtbare Praxisleitfaden

- gibt einen praktischen Überblick über alle maßgeblichen internationalen Rechtsquellen und Regelungen zu Recht, Gericht und Vollstreckung
- vergleicht zwischen deutschem Recht, UN-Kaufrecht, Schweizer Recht und Common Law und gibt Gestaltungshinweise dazu
- erläutert internationales Vertriebsrecht und Vertriebskartellrecht in über 50 Ländern und Regionen und zeigt Gestaltungsmöglichkeiten in Handelsvertreter-, Vertragshändler- und Franchiseverträgen auf
- erläutert Eigentumsvorbehalt und Sicherungsübereignung im internationalen Geschäftsverkehr und in über 50 Ländern
- erklärt Grundsätze und gibt Hinweise zu Schiedsverfahren und Schiedsklauseln

Die Neuaufgabe

- wurde gründlich aktualisiert und um viele weitere praktische Gestaltungsempfehlungen ergänzt
- behandelt die neuen INCOTERMS®2020
- erklärt Konsequenzen von Ereignissen wie dem Brexit, Zöllen, Embargos und Pandemien auf internationale Verträge

Der Autor

Dr. **Martin Rothermel** leitet die Practice Area Commercial Agreements & Distribution einer internationalen Wirtschaftskanzlei. Er berät Unternehmen bei der Vertragsgestaltung und vertritt sie vor nationalen Gerichten wie auch in internationalen Schiedsverfahren; zudem lehrt er internationales Handelsrecht an Universitäten wie auch für Verbände, Kammern und Seminaranbieter.

Martin Rothermel

Internationales Kauf-, Liefer- und Vertriebsrecht

2., aktualisierte und ergänzte Auflage 2021
Broschur | 516 Seiten | € 109,-
ISBN: 978-3-8005-1743-5

Weitere Informationen

shop.ruw.de/17435